

ファーストトレード株式会社



ECで世界をつなぐ-EC connect-

ファーストトレード株式会社は、福井県あわら市を拠点に、EC事業者向けのシステム・サービスを開発・提供している企業です。従業員の数が30名と少数精鋭、社員同士の距離が近いところが大きな魅力です。2011年に輸入代行業からスタートし、仕入れ・ロジ・販促まで一貫して支援を受けられるEC事業サポートシステム「CILEL」を自社開発。「ECで世界をつなぐ」というビジョンのもと、自社ECサイトをゼロから月商3,000万円にまで成長させた運営経験と、全国の会員企業の悩み相談によって得られた知見を元に、これまでに5,000社以上のEC事業者支援を手がけています。支援内容は、業務効率化と経営相談による売上・利益向上、

販売支援、商品開発支援、財務支援など多岐にわたります。これからのミッションは「企業間取引のDX化を通じ、日本の中小企業の成長を後押しすること。企業間取引のデジタル化(DX)支援を行うプラットフォームを開発・提供し、企業間取引にまつわる業務のDX化を低コスト・ローリスクで行えるプロダクトとサービスを提供することによって、日本の中小企業の成長を後押しします。

若手社員からのメッセージ



ソリューション部 営業チーム
山内 梨奈さん
(2020年入社)

徳島県出身、石川県の大学を卒業後、大手旅行代理店に入社。結婚を機に、福井に移住し、ファーストトレード株式会社に入社。現在は、入社2年目で、ティーン向けアパレルブランドの運営を担当。また採用プロジェクトにも参加するなど、社内の幅広い事業でご活躍されています。

〈1日の流れ〉

8:40	出社
8:45	清掃
9:00	朝礼
9:15	注文の確認、発注業務
9:30	チーム内朝礼
10:00	顧客対応
12:30	昼食
13:30	インスタ投稿画像作成
16:00	MTG
17:00	商品登録
18:30	退社

Q.どのような人を社員として求めていますか？

A. 会社の仕事に「自分ごと」として取り組みながら、ぐんぐん成長していってくれる人を求めています。ファーストトレードが今からやろうとしてくれることを、面白がってくれる人、同じ志を持っている人と一緒に仕事がしたいです。

Q.現在、どのような事業に力を入れていますか？

A. 企業間取引のDXを推進するプラットフォームの開発をおこない、現在アナログでおこなわれている企業間取引のデジタル化をおこなっていきます。

Q.学生へのメッセージをお聞かせください。

A. 若いときにたくさんの失敗をしましょう。小さい失敗を積み重ね、大きな失敗も経験してください。そして、その失敗を最大限活用し、自分の成長につなげれば、バラ色の30代・40代が見えてくると思いますよ。

管理職の方Q&A

Q.入社された決め手は何でしたか？

A. 1つ目は社長の「会社はなりたいたい自分になるための場」という言葉に感銘を受け、自己成長できる場所だと考えたことです。2つ目は、面接を通して出会った社員の方々が明るく、人当たりがよく、話を聞いて自分に合っていると感じたことです。ここなら「私のなりたいたい自分になれる!」そう思い、入社を決めました。入社後も様々なことに挑戦させて頂いています。



Q.これからの目標を教えてください。

A. 現在、担当している新規のアパレル事業を大きくしていきたいです。その為に、独学でマーケティングを学んでいます。アパレル事業の売上を上げるために頑張りたいです。

Q.どんな学生に入社して欲しいですか？

A. 常に疑問を持って課題に取り組める人材に入社してほしいです。疑問に思うだけでなく、それを発信し主体的に行動できる人が入社後も活躍できると思います。社員の距離も近く、自分のやりたいことは積極的に応援してくれる環境だと思います。

取材したい！



金沢ユウジさんの
取材後記

入社2年目で、新規の事業を担当されているとお聞きし、若手の内からどんどんチャレンジしている姿が印象に残りました。また、年次関係なく挑戦できる会社であることを学びました。私も自分から積極的にチャレンジしていく社会人になりたいと思います!

若手社員Q&A

